

Raciocínio Básico

A Adasa - Agência Reguladora de Águas, Energia e Saneamento Básico do Distrito Federal tem como missão institucional promover a gestão sustentável dos recursos hídricos e a qualidade dos serviços públicos de energia e saneamento básico. Sua finalidade básica consiste na regulação dos usos das águas e dos serviços públicos de competência originária do DF, bem como daqueles realizados em seu âmbito geopolítico ou territorial que venham a lhe ser delegados por órgãos ou entidades federais, estaduais ou municipais, em decorrência de legislação, convênio ou contrato. A regulação compreende especialmente as atividades de outorga, no caso de usos de recursos hídricos, e regulamentação, fiscalização, ouvidoria, dirimição de conflitos e sanção administrativa, nos demais casos, a serem empreendidas perante prestadores de serviços públicos e usuários ou consumidores. Seus objetivos fundamentais são preservar as diretrizes estabelecidas na Política de Recursos Hídricos do Distrito Federal, instituída pela Lei nº 2.725, de 2001, a saber: a) assegurar à atual e às futuras gerações a necessária disponibilidade de água, em padrões de qualidade e quantidade adequados aos respectivos usos; b) promover a utilização racional e integrada dos recursos hídricos, com vista ao desenvolvimento humano sustentável; c) implementar a prevenção e a defesa contra eventos hidrológicos críticos de origem natural ou decorrentes do uso inadequado dos recursos naturais; d) buscar o aumento das disponibilidades líquidas de recursos hídricos - estimulando a eficiência econômica dos serviços públicos, assegurando a modicidade tarifária para os usuários ou consumidores, com equidade social; buscando a universalização, a sustentabilidade técnicoeconômica dos serviços e sua continuidade; protegendo a qualidade e controlando os padrões dos serviços públicos; estabelecendo canais para atender eventuais queixas dos usuários, consumidores ou prestadores de serviços públicos e dirimindo, como citado, os conflitos entre esses e deles com a própria Adasa. Ao mesmo tempo, a agência deverá estimular a inovação, a padronização tecnológica e a compatibilização dos equipamentos; a operação eficiente e a alocação eficaz de investimentos; buscando sempre minimizar os custos de intervenção regulatória com a máxima transparência das decisões tomadas. Desta forma, o que faz é zelar pelo cumprimento da legislação de defesa da concorrência, monitorando e acompanhando as práticas de mercado dos agentes prestadores dos serviços públicos, promovendo a participação do cidadão em seu processo decisório. Para cumprir sua missão institucional, a Adasa tem a necessidade de dialogar com a sociedade e públicos prioritários, de modo a divulgar programas educativos, práticas e medidas para as ações de sua competência. Sua comunicação visa a conscientização e o envolvimento da comunidade. Trata-se de elaborar um discurso permanente, por meio de plataformas midiáticas integradas. Por isso a necessidade de campanhas de comunicação capazes de sensibilizar tais públicos - o que exige o uso competente, integrado e eficaz de todos os meios e plataformas de mídia, digitais ou não, adequados à desafiante tarefa. Vivemos num país em que são abundantes os casos de regulamentações e leis promulgadas que simplesmente "não pegam". Porque em nosso contexto convivem, de um lado, uma elite política com verdadeira sanha legiferante e, de outro, uma máquina estatal burocrática desprovida de meios – ou mesmo vontade política – de fazer valer desígnios e diplomas legais em sua plenitude. A capital federal sintetiza essa realidade. Por exemplo: em 2016 foi promulgada a Lei nº 5756, que proibiu a circulação de veículos de tração animal em vias do Distrito Federal. No entanto, a lei "não pegou" e as carroças proibidas, puxadas a cavalo, continuam fazendo seus carretos e transportando seus entulhos em todas as regiões, inclusive no Setor de Clubes Sul, a apenas centenas de metros da Praça dos Três Poderes. Mas, como diria o poeta, Brasília também tem o seu destaque, e não apenas na arte, na beleza e na arquitetura. Em 1997, há 22 anos, a cidade foi capaz de criar uma cultura nova, completamente independente de lei ou regulamento. A partir daquele ano, o ato de acenar a mão, com o braço estendido, antes de atravessar uma via pela faixa de pedestre, passou a ser um código reconhecido e respeitado pela esmagadora maioria dos motoristas da cidade, que passou a observar a preferência do pedestre. O gesto se transformou numa convenção dos cidadãos de Brasília e é identificado como exemplo de civilidade e, mais que isso, de que, sim,

S

2 /



ainda resta uma esperança para todos aqueles que lutam por cidades mais humanas, justas e acolhedoras. O procedimento não está no Código de Trânsito Brasileiro e nem é lei. Mas o resultado está lá: as cerca de 3,7 mil faixas de pedestres em todo DF vêm testemunhando, ano após ano, números bem menores de mortes no trânsito. É com um desafio dessa natureza, ou seja, é com a mudança de comportamentos sociais que a Adasa precisa lidar quando procura "direcionar suas ações de comunicação para envolver a comunidade, fazendo-a participar de forma mais atuante, como parceira, em diversos programas, projetos e no cumprimento das leis em vigor", ou quando propõe difundir a noção de uso racional da água e acelerar a disseminação do reúso da água doméstica pelas residências do DF. Assim, ganha todo o sentido que o PGIHR Plano de Gerenciamento Integrado dos Recursos Hídricos, por sua representatividade. considere a questão uma de suas máximas prioridades. Instrumento de planejamento distrital, o plano traduz a pactuação necessária entre poder público, usuários e sociedade civil e define como conservar, recuperar e utilizar os recursos hídricos das bacias hidrográficas, tendo por objetivo, precisamente, "subsidiar as ações do Conselho de Recursos Hídricos e da entidade gestora [a Adasa], a partir da definição de orientações técnicas, estratégicas e de cunho institucional necessárias para a gestão integrada dos recursos hídricos superficiais e subterrâneos, em seus aspectos quantitativos e qualitativos" - como se lê no sítio da Adasa na internet. A crise hídrica vivenciada entre 2016 e 2018 foi um ponto de inflexão para a gestão das águas do DF, uma prova de fogo para a instituição, que precisou enfrentar o desafio de lidar com uma estiagem inédita e com reservatórios de água da região em níveis abaixo de qualquer medida historicamente verificada. Desde o início, ficou claro que a crise tinha relação direta com a dinâmica de crescimento populacional, um dado da realidade que já se impunha como tendência há muitos anos. Segundo dados da Companhia de Planejamento do Distrito Federal - Codeplan, obtidos por meio da Pesquisa Distrital por Amostra de Domicílios - PDAD, o DF saltou de 2.096.534 habitantes em área urbana, distribuídos em 563.195 domicílios, em 2004, para 2.906.574 habitantes morando em 886.395 domicílios em 2015, configurando uma taxa de crescimento anual da população de 2,13%, bem acima da média brasileira, que foi de 0.8% entre 2015 e 2016 (IBGE, 2017). Importante considerar, também, o padrão da evolução urbana no DF, com a velocidade de crescimento da expansão superando a velocidade do crescimento populacional - ou seja, com a população ocupando novos espaços, quando poderia adensar áreas já urbanizadas. A não adoção de um padrão de ocupação mais adensado das cidades resulta, em geral, em dificuldades para os setores de meio ambiente, recursos hídricos e infraestrutura de água e esgoto. Acrescente-se a isso a grande magnitude da ocupação informal: só em 2018, o DF possuía 194,4 mil terrenos sem registro, segundo o Plano Diretor de Ordenamento Territorial (PDOT), com inegáveis impactos na gestão dos recursos hídricos. Outro aspecto relevante acerca da questão hídrica diz respeito aos dois principais usos da água no DF em relação à quantidade: o abastecimento público e a irrigação. A demanda total de água no DF é de aproximadamente 400 milhões de m³/ano, sendo cerca de 55% destinados ao abastecimento público e 45% à irrigação (estimado), segundo estudo da própria Adasa intitulado "Gestão da Crise Hídrica 2016-2018 - Experiências do Distrito Federal", disponível para download no sítio da agência na internet. Importante salientar que 99,7% do volume de água fornecido pela Caesb em 2017 foi destinado a residências, comércio e finalidade pública e apenas 0,3% destinado à indústria. Ou seja, praticamente toda a água fornecida pela Caesb no DF é utilizada para as necessidades humanas básicas. Ainda segundo o estudo, considerandose uma demanda média (consumo) de 150 litros por habitante por dia, são necessários, por ano, cerca de 165 milhões de metros cúbicos para abastecer a população do DF. Transformando esse montante em uma vazão constante durante todo o tempo, tem-se que o valor corresponde a uma demanda contínua de 5.230 L/s. Sendo as perdas dos sistemas de abastecimento da ordem de 35%, a demanda total de captação é de aproximadamente 7.000 L/s (220 milhões de m³/ano). A capacidade máxima atual de captação da Caesb é de aproximadamente 11.000 L/s. Destacase que, em momentos de pico de consumo, a vazão captada se aproxima da capacidade de captação instalada. Conferindo ares de drama ao cenário hidrológico do DF, a média da chuva

(m) + ()



no Distrito Federal no último triênio variou entre 800 e 1.400 mm/ano, enquanto a média entre 1979 e 2018 foi de 1.200 a 1.600 mm/ano, ou seja, uma redução considerável. No Reservatório do Descoberto, principal manancial de abastecimento para a população do DF, a média histórica da chuva é de 1.403 mm/ano. No entanto, no último triênio, foi de apenas 1.054 mm/ano, o equivalente a cerca de 75% do valor histórico. Todos esses dados apontam para a dimensão do desafio da Agência de Aguas de Brasília. Um desafio de gestão e de planejamento voltado para o futuro e para a garantia da segurança hídrica da população. O Relatório Mundial das Nações Unidas sobre o Desenvolvimento dos Recursos Hídricos 2017, da Unesco, diz que é necessário modificar a gestão da água, passando de um modelo de tratamento e eliminação para um de redução, reutilização, reciclagem e recuperação dos recursos. É esse o contexto em que se considera a reutilização ou reúso da água – uma solução que impacta positivamente os sistemas de captação de água bruta e, claro, resulta na preservação de recursos hídricos destinados ao consumo da população. A taxa de reúso ainda é muito baixa em todo o mundo – cerca de 20% de toda a água consumida. O restante ainda é devolvido ao meio ambiente, levando consigo poluição. Mas, o que o relatório da ONU e a realidade hídrica de Brasília confirmam com eloquência é que o reaproveitamento é necessário: avalia-se que até 2030, a demanda por água crescerá 50%, e metade da população mundial terá problemas de abastecimento, e não apenas nas áreas metropolitanas. Nesse sentido, cada litro de água reutilizada equivale a um litro economizado dos mananciais. Os benefícios, aqui, são maiores que os custos de gestão, pois além de redução de custos, abrem-se oportunidades de negócios para toda uma cadeia produtiva de empresas fornecedoras de equipamentos e serviços, com impactos diretos na geração de empregos diretos e indiretos e mesmo na melhoria de imagem perante os consumidores. A intensificação das campanhas educativas pela Adasa, e também pela Caesb, durante a crise hídrica de 2016-2018, foi fundamental para impulsionar o consumo racional da água no DF. No segundo semestre de 2016, quando a previsão de chuvas era remota e o volume do principal reservatório atingia níveis inferiores a 50%, as emissoras de rádio e TV, jornais, sites e redes sociais governamentais transmitiam regularmente mensagens e orientações à população, sobre a necessidade de mudança de hábitos e adoção de iniciativas conscientes de consumo. O acompanhamento dos níveis dos reservatórios passou a ser uma das principais pautas da mídia. Nesse processo, diversos comportamentos foram estimulados, como a redução do tempo do banho, o controle da vazão das torneiras e o reúso da água de enxágue das máquinas de lavar para destinos compatíveis. Juntamente com a adoção do racionamento e da tarifa de contingência – medidas que foram ampla e previamente discutidas com a população e aprovadas em audiências públicas – evitou-se o colapso do abastecimento e contribuiu-se para a disseminação de uma cultura, ainda que incipiente – de uso racional da água que perdura mesmo após o final das medidas, haja vista a queda do consumo per capita de água verificada no DF. Tais fatos - e o aprendizado gerado para as todas as instituições envolvidas - podem ser excelentes pontos de partida para a abordagem das ações propostas pelo briefing. especialmente aquelas relacionadas aos objetivos específicos de alertar a sociedade e mobilizar as pessoas em prol da mudança de comportamento e a adoção do reúso das águas cinzas nas edificações residenciais. O Distrito Federal já tem a Lei nº 5.890/2017 e a Resolução nº 3/2019 da Adasa - que tratam dos sistemas de aproveitamento de águas pluviais e o reúso de águas provenientes de lavatórios, chuveiros, tanques e máquinas de lavar - chamadas de "águas cinzas", em edificações residenciais. A expectativa, como bem apontado no briefing, é que as diretrizes ali presentes sejam efetivamente incorporadas pela sociedade em geral - e a prática do reúso seja ampliada, de modo a se generalizar, contribuindo, assim, para garantir a disponibilidade hídrica, a quantidade, continuidade e a qualidade da água para a população. Ao buscar o envolvimento da comunidade, empreendendo uma comunicação mobilizadora e legitimadora, fundamentada na informação e na parceria, a Adasa estará cumprindo sua missão de gerenciamento dos recursos hídricos do DF e assegurando a modernização, expansão e melhoria de seus processos internos e do relacionamento com a sociedade do DF. De quebra,

B

+_3



estará contribuindo decisivamente para tirar do papel e do plano das intenções a vontade soberana da população, expressa nas normas promulgadas por seus legítimos representantes.

B)

Estratégia de Comunicação Publicitária

Diante do que foi exposto no Raciocínio Básico, fica claro o tamanho do desafio de dar resposta ao problema específico de comunicação da Adasa, relacionado à mudança nos hábitos de consumo de água pela população do DF e a adoção do reúso das águas de chuva e de efluentes domésticos, conhecidos como "águas cinzas", oriundas da lavação de roupa e do banho. Em tempos de aquecimento global, é verdade que ganha força o argumento de que é preciso fazer algo para evitar que nosso planeta se torne inabitável – seja em razão da poluição ambiental, seja em razão do esgotamento iminente de recursos naturais dos quais ainda somos fortemente dependentes. Entretanto, o debate tem encontrado resistência em governos conservadores que atuam contra a agenda ambiental, a justiça socioambiental e tudo o que vem sendo proposto para reduzir os impactos provocadas pelo que há de predatório no sistema econômico global. Fortemente posicionados nos meios político e empresarial financeiro, seus representantes são contra as evidências científicas de mudanças climáticas e de suas causas econômicas e defendem o produtivismo e o consumismo sem limites, puxados por um sistema voltado à livre acumulação pelo mercado, acima de qualquer regulação. Em suma: não se pode desconhecer que nos encontramos numa conjuntura desfavorável ao discurso da preservação ambiental. Some-se a isso o fato de que convencer alguém a mudar hábitos, quaisquer que sejam, não é tarefa simples. As pessoas somente mudam se forem convencidas. Tendo isso em mente, buscou-se encontrar argumentos que fossem fortes o suficiente para neutralizar o discurso político e o desconhecimento que o cidadão comum possa ter em relação às questões ambientais e os fundamentos da noção de aquecimento global e crise ambiental. O argumento, e o consequente convencimento, será sempre mais forte, eficiente e efetivo à medida que calar fundo no coração e na cabeça das pessoas – ou seja, quando tocar sentimento e razão. Assim, o conceito proposto passa ao largo de debates mais sofisticados para propor o apelo: REUTILIZAR A ÁGUA É REESCREVER O FUTURO. Ele contempla a visão de que é possível, a todos, mudar a própria vida daqui pra frente. Trata-se de uma declaração de princípio que o DF, por meio de sua "agência de águas", enuncia para que toda a população tome conhecimento de que existe um problema e de que, para ele, já existe solução. E que essa solução está ao alcance de qualquer pessoa. Como complemento ao conceito, a frase: "REÚSO DA ÁGUA: VOCÊ ECONOMIZA EM CASA, O PLANETA AGRADECE" buscará introduzir o termo "reúso", hoje pouco conhecido e repertoriado, bem como apontar o argumento imbatível em sua defesa - o benefício individual imediato que ele proporciona -, que é a redução do valor da conta mensal de água da Caesb, em razão da adoção de uma prática nova, de um hábito novo. Reutilizar a água em nome de um novo futuro é um argumento, ademais, que apela ao sentimento de pertencimento a algo maior - o planeta, a natureza -, um valor intangível e altruísta. Tanto o mundo lá fora, o planeta e a natureza, quanto o mundo particular, a vida e a casa de cada um, são impactados pela ação proposta, e essa transcendência é chave para o engajamento e adoção da ideia pela população. Caberá, a partir daí, construir uma narrativa em busca da demonstração de que a atitude individual faz toda a diferença. Que a soma das atitudes individuais é que gera a força necessária para operar verdadeiras revoluções/transformações. Que tem sido assim em relação ao direito das mulheres, ao combate ao racismo institucional, à disseminação da ideia de tolerância e respeito às orientações religiosas, sexuais, políticas e comportamentais. Que também foi assim nos avanços das ciências humanas e nas tecnologias limpas que surgiram nas últimas décadas, e na valorização da democracia e dos Direitos Humanos como esteio e fundamento da grande maioria dos Estados-nação - para ficar em alguns dos principais macroprocessos nos quais é possível identificar grandes lideranças visionárias e trajetórias de vida inspiradoras. O aproveitamento do conceito proposto e de seu complemento terá como pedra angular um filme de 30" que trarádois elementos que aparecerão em outras peças, conferindo unidade à comunicação e tornando-







6

a atraente para a audiência, favorecendo seu recall. O primeiro desses elementos, com o qual a população se encontra atualmente bastante familiarizado, é uma típica fake news - notícia flagrantemente mentirosa, mas disseminada como se verdade fosse, tendo como objetivo indisfarçável criar estados psicológicos coletivos de medo, desconfiança ou ódio. O segundo elemento é o que pode ser chamado "exercício de futurologia", ou seja, uma descrição, feita a partir de cenários plausíveis, do futuro de determinada dimensão da vida. Esse filme abre, portanto, com a fake news, ilustrada com uma imagem bastante realista, mas falsa, da paisagem de Brasília com o Lago Paranoá completamente seco. À moda de um noticiário televisivo, um repórter simulando uma transmissão ao vivo informa que o lago da cidade se encontra completamente seco. Em seguida, a cena é cortada e entra o carimbo denunciando ser aquela uma fake news e a voz de um locutor explicando que a notícia é falsa, mas que aquele cenário impensável pode se tornar uma realidade, caso a população não se conscientize para o uso racional da água, com ênfase no reúso das águas cinzas domiciliares. Tendo clareza sobre o que dizer e como dizer, é preciso explicitar alguns pontos que fundamentam a presente estratégia de comunicação publicitária. De início, se o desafio é mudar hábitos de consumo residencial de água - e essa é a "moral da história" do nosso VT - então será necessário falar para praticamente todos que possam se envolver na tarefa: jovens, adultos de todas as idades, homens e mulheres de todas as regiões e classes sociais do DF. Logicamente o bom manejo das técnicas de marketing e comunicação admite a priorização de meios e públicos segmentados que, uma vez acionados, têm a capacidade de receber e retransmitir a mensagem, espraiando e potencializando o esforço de comunicação - em alguns casos de forma orgânica, espontânea, em outros, mediante alocação inteligente dos investimentos, otimizando, assim, a verba disponível. Mas há que se ter clareza de que não se trata de um desafio trivial falar, em nome da Adasa, a todos, atingir a todos, sensibilizar toda a população, tendo em vista o duplo objetivo de informar sobre as vantagens do reúso de água e dar início a um processo social efetivo de mudança de hábitos dentro dos lares do DF. Por essa razão, foi escolhido como período de veiculação da campanha o mês de novembro de 2019, antes, portanto, do mês das festas de final de ano. A vantagem de novembro é que ele não apresenta efemérides que possam disputar a atenção do público em geral, de modo a sombrear, em relevância, o esforço de comunicação proposto. O mês possui apenas duas datas comemorativas, as quais, entretanto, historicamente não "roubam" a atenção do público: o dia de Finados (2) e a Proclamação da República (15). Atingir a todos, por sua vez, pressupõe utilizar com máxima eficácia os principais meios, canais e plataformas que "abastecem" o cidadão do DF de notícias, de informação, de comunicação interativa, de entretenimento e de interatividade. Propõe-se que sejam estabelecidos cálculos, fornecidos pela empresa Caesb ou pela Adasa, baseados em médias de consumo de água por números de moradores, para informar aos proprietários ou moradores o quanto economizariam, por mês e por ano, caso adotassem o reúso sistemático das águas cinzas naquela unidade residencial. Em termos do composto de comunicação para a campanha, foram escolhidos, para falar com a grande massa da população, os meios TV aberta e TV paga - insuperáveis como forma de fazer chegar massivamente aos lares a mensagem da campanha. De forma complementar, imprimindo capilaridade e complementando o esforço de massificação, foram selecionadas as mais eficazes modalidades de mídia exterior, conhecidas no jargão do marketing contemporâneo pelas siglas OOH e DOOH - que fazem chegar a mensagem onde o consumidor se encontra, onde ele transita. Out of Home e Digital Out of Home são duas das mais adequadas formas de fazer essa entrega, seja dentro de prédios, condomínios, supermercados e shoppings, por meio de monitores que veiculam informações úteis para o dia a dia de quem assiste (uma audiência cativa) ou mediante enormes monitores de LCD disponíveis em diferentes locais ao ar livre, impactando pedestres e usuários dos serviços de transporte coletivo urbano. O busdoor que circula nas grandes vias, atua como um painel itinerante, levando a mensagem da campanha a diversas cidades satélites do DF, impactando pedestres e motoristas. Uma ação de alto impacto a ser desenvolvida consiste em instalar, numa peça do mobiliário urbano da cidade (MUB), um sistema simples de captação de água da chuva



as t



na sua laje e canalizá-la para dentro de um retângulo com faces de vidro onde, geralmente, entram mensagens publicitárias, mas que será adaptado para funcionar como caixa-tanque. Dessa forma, esse MUB vai virar uma espécie de aquário. Acionando um botão, as pessoas poderão utilizar a água ali estocada para outros fins, como lavar as mãos, os sapatos, ou até mesmo se refrescar. Caso não seja possível colocar um acessório externo ao MUB, por conta da legislação, será colocado apenas um botão e uma torneira por onde sairá a água. Outra possibilidade é instalar uma empena em prédio na zona central da cidade de Taguatinga, em pleno Pistão Sul, com mensagem informando a economia que o condomínio daquele prédio poderia fazer a cada mês - em litros de água e em reais - caso adotasse o reúso das águas cinzas em sua gestão, apresentando, ainda, um placar, inspirado nos famosos "impostômetros", dos recursos que deixaram de ser economizados ali e em residências, os quais seriam veiculados em VT, durante o mês inteiro, naquele DOOH. Com a TV e os OOH/DOOH, a mensagem será massificada, mas ainda faltam duas plataformas essenciais para complementar o esforço de levar informação e toda a argumentação que buscará sensibilizar a população para que acolha o chamado da Adasa a se engajar no esforço de mudar o padrão de consumo de água nos domicílios do Distrito Federal. De um lado, o rádio, meio de massa que acompanha o cidadão em casa e no caminho do trabalho, no carro ou no transporte coletivo, e que há décadas se firmou como o meio "mobile" pioneiro, capaz de criar e manter vínculos de fidelidade e proximidade com os ouvintes que nenhum outro meio logrou igualar. De outro, mas não menos central no composto de comunicação que se pretende utilizar na campanha, está a internet e suas múltiplas potencialidades. Tendo em vista a audiência que os principais sites noticiosos, de entretenimento e variedades do DF atraem, a grande rede mundial de computadores será objeto de planejamento publicitário pago, com a contratação de espaços nobres que assegurem uma entrega massiva da mensagem a custos substancialmente mais baixos se comparados aos meios "tradicionais" (TV, rádio e mídia impressa, por exemplo). Por outro lado, lançando mão das possibilidades de segmentação e de real engajamento do público, serão utilizadas as quatro redes sociais mais populares - Youtube, Facebook, Instagram e Twitter, observando-se e tirando proveito das funcionalidades e potencialidades de cada uma. Em comum, todas asseguram a efetividade do esforço de entrega da mensagem e da disseminação da comunicação pretendida junto ao público do DF, configurando-se, ainda, como meio insubstituível para familiarizá-lo com a narrativa, os conceitos e a proposta da campanha, de modo a estabelecer um diálogo mais próximo e espontâneo com seus distintos segmentos. Numa terceira vertente, a do mobile, a internet proporciona a possibilidade de segmentação por geolocalização - e isso será buscado. abrindo uma avenida de possibilidades oferecidas pelo cruzamento de dados que qualifique a entrega da mensagem aos perfis adequados, nas regiões onde a questão do abastecimento de água e dos hábitos de consumo domiciliar se verifique mais problemática ou desafiadora. Assim, minimizando a dispersão da entrega e "falando" diretamente com quem ainda não vislumbrou a possibilidade de auferir os benefícios do reúso da água em seu domicílio, será possível multiplicar o engajamento à campanha e a adesão pretendida a novos hábitos de consumo. Ainda como um esforço de comunicação extra, será instalado um totem ao lado dos bebedouros do Parque Sara Kubitschek, uma peça direcionada aos praticantes de esportes e famílias que frequentam o local, reforçando a ideia de consumo consciente.

Ideia Criativa

- 1 Filme 30" Comercial de 30" para veiculação em televisão informando os riscos do desperdício e os benefícios da reutilização da água.
- 2 DOOH 15" Peça que será veiculada nos monitores digitais dos elevadores de edifícios residenciais informando os riscos do desperdício e os benefícios da reutilização da água.
- 3 Post Vídeo Twitter Peça de internet informando os riscos do desperdício e os benefícios de hábitos conscientes e da reutilização da água.



1

-





- 4 MUB com captação de água da chuva Peça em abrigo de ônibus adaptada para captar a água das chuvas e estocá-la como uma caixa-tanque, que poderá ser utilizada pelas pessoas que circulam no local, acionando um botão, para lavar as mãos ou os sapatos.
- 5 Empena Peça informando a economia que a reutilização das águas cinzas pode gerar, e a conscientização de mudanças de hábitos para o futuro.
- 6 Desperdiciômetro Peça que mostra a quantidade de água que não está sendo reaproveitada pelos moradores do DF.
- 7 Billboard com rich media Peça de internet informando a economia e os benefícios da reutilização da água.
- 8 Totem Bebedouro Totem instalado ao lado de bebedouros do parque da cidade (Parque Nacional de Brasília Sarah Kubitschek) com informações sobre o risco do desperdício e os benefícios do uso consciente da água.
- 9 Banner 300 x 250px Peça de internet informando a importância de hábitos conscientes na utilização e no reaproveitamento da água.
- 10 Post Vídeo Instagram Peça de internet informando os riscos do desperdício e os benefícios de hábitos conscientes e da reutilização da água.
- 11 Stories Instagram Peça de internet informando os riscos do desperdício e os benefícios de hábitos conscientes e da reutilização da água.
- 12 Vídeo de 15" YouTube informando os riscos do desperdício e os benefícios de hábitos conscientes e da reutilização da água.
- 13 Spot 30" Comercial de 30" para veiculação no rádio informando os riscos do desperdício e os benefícios da reutilização da água.
- 14 Busdoor Peça no vidro traseiro de ônibus informando a importância de hábitos conscientes na utilização e reaproveitamento de água.
- 15 Painel de Led Painel digital informando a importância de hábitos conscientes na utilização e reaproveitamento da água.

Peças não exemplificadas:

- 16 Banner internet 728x90px Peça de internet informando os riscos do desperdício e os benefícios de hábitos conscientes e da reutilização da água.
- 17 Banner internet 300x100px Peça de internet informando os riscos do desperdício e os benefícios de hábitos conscientes e da reutilização da água.
- 18 Interstitial 960 x 1440px e 1440 x 960px Peças para mobile informando os riscos do desperdício e os benefícios de hábitos conscientes e da reutilização da água.
- 19 Post Facebook Peça de internet informando os riscos do desperdício e os benefícios de hábitos conscientes e da reutilização da água.
- 20 Post Twitter Peça de internet informando os riscos do desperdício e os benefícios de hábitos conscientes e da reutilização da água.
- 21 Post Instagram Peça de internet informando os riscos do desperdício e os benefícios de hábitos conscientes e da reutilização da água.

P

7



Estratégia de Mídia e Não Mídia

A prática da reutilização da água é um procedimento relevante para a gestão de recursos hídricos. O reúso proporciona economia financeira e reduz a demanda sobre os mananciais de água, com benefícios inegáveis para a comunidade e o meio ambiente. Para promover o reúso, os esforços de mídia e não mídia foram planejados e alinhados à estratégia de comunicação desenvolvida nesta proposta. O objetivo é desenvolver uma comunicação eficaz, que contribua para propagar as virtudes do reúso das águas cinzas em edificações residenciais e estimular fortemente a mudança de hábitos da população do DF.

Público-alvo – Como determinado no briefing, deve-se alcançar prioritariamente cidadãos de todas as classes sociais (A, B e C), a partir de 20 anos. E ainda estudantes dos ensinos fundamental e médio de escolas públicas e privadas, além de "formadores de opinião", que poderão potencializar a divulgação dos conteúdos da campanha.

Período – Optou-se pelo período de 1º a 30 de novembro para veiculação da campanha, por ser uma época de alta no ciclo hídrico do Distrito Federal.

Estratégia e táticas de mídia — Para construir a estratégia de mídia, foram observados os seguintes aspectos: análise do comportamento do público, potencial de cobertura, adequação e jornada de experiência dos usuários. A campanha pretende não somente informar sobre o papel da Adasa, mas impactar o público-alvo de tal modo que ele se familiarize com o conteúdo. Dessa forma, será possível sensibilizá-lo e motivá-lo ao engajamento, tornando-o aliado no esforço de viralizar as mensagens e gerar o assim chamado buzz orgânico. Diante do perfil de consumo e hábitos do target — altamente ativo e interativo com vários meios simultaneamente — priorizaram-se veículos e canais cujo impacto e alcance atendam com a maior eficiência possível aos objetivos do briefing. No intuito de demonstrar a importância do reúso da água à população do DF, optou-se por soluções de grande impacto e alcance, em um curto período, e que possibilitem operar com menor custo e maior engajamento, além de permitir associação e complemento entre si. Foram selecionados, sob esses critérios, os meios de maior penetração e afinidade, de acordo com a pesquisa de consumo dos meios (anexo 02). São eles:

Televisão aberta – Meio com maior penetração domiciliar, indiferente à qualificação social ou faixa etária, a TV é o grande veículo de massa no Brasil, com presença em 96,6% dos domicílios e alto índice de penetração e afinidade na população. Por sua característica audiovisual, possibilita imediata assimilação da mensagem pelo público. Ao consumir TV aberta, os telespectadores, via de regra, estão relaxados, buscando conteúdos de informação e entretenimento. Diante desse cenário e analisando a grade de programas locais das três emissoras de maior audiência no DF – Globo, SBT e Record –, foram selecionados, para veicular comerciais de 30", programas cujo conteúdo se relaciona a notícias locais (jornalismo), com maior potencial para impactar o público-alvo.

Televisão paga — De modo complementar ao meio TV aberta, foi selecionada a TV paga. Ela é comercializada regionalmente pelo grupo Globosat no sinal da operadora NET. Aproveitando a possibilidade de segmentação, baixa dispersão e alta afinidade que a TV paga proporciona, seu uso dará sustentação e frequência à campanha mediante veiculação de filme de 30" durante todo o período. Segundo a Anatel (março/2018), dos domicílios assinantes de TV paga da operadora NET no DF, os canais Globosat detêm 55% do sinal. O filme será, então, veiculado nos canais de maior audiência que a empresa comercializa no DF. A programação, com os canais selecionados, está detalhada no anexo 01.

Mídia exterior (OOH e DOOH) – Aqui, o objetivo é proporcionar cobertura e visibilidade, dada a excelente proximidade física do meio, que permite à mensagem se multiplicar e aumentar o

(B)

+



recall da campanha. Trata-se de tirar proveito da realidade dos grandes centros urbanos, e Brasília não foge à regra, em que as pessoas passam muito tempo do dia em seus deslocamentos e, consequentemente, ficam bastante expostos à publicidade externa. Por isso será utilizado o busdoor (vidro traseiro de ônibus), de alto impacto em pedestres e motoristas por atuar como "outdoor itinerante" nas vias do distrito federal, juntamente com painéis de LED nas principais vias e nas ligações entre o Plano Piloto e as cidades-satélites e, ainda, um outdoor com aplique de um painel digital que informará o desperdício de água no Distrito Federal: o "Desperdiciômetro". Os números de desperdício terão atualização periódica. Com a mesma lógica de impactar as pessoas fora de casa e em seus deslocamentos diários, serão usadas empenas de grande visibilidade e, portanto, alto impacto, em pontos estratégicos da cidade. Paralelamente, atuar-se-á com a mídia em monitores digitais nos ambientes de edifícios residenciais, nos quais serão veiculados VTs de 15". Trata-se de aproveitar a "espera forçada" e a larga difusão do canal de comunicação padrão dos condomínios com os moradores, capilarizando a entrega e potencializando o recall da campanha. Visando criar uma conexão com os brasilienses e gerar uma "viralização" orgânica, propõe-se um projeto especial em dois pontos de abrigo de ônibus - na plataforma superior da rodoviária do Plano Piloto e na Esplanada dos Ministérios - que possuem grande fluxo de pessoas e veículos. Trata-se de uma intervenção em que o MUB será adaptado para captar a água das chuvas e estocá-la como uma caixa-tanque. Na programação visual do equipamento, será contemplada a veiculação do conceito da campanha; outras informações relevantes para o usuário estarão afixados em local visível. A água estocada ali poderá ser utilizada pelas pessoas que circulam no local para lavar as mãos ou o rosto, refrescarem-se, tirar lama dos sapatos ou para o que mais precisarem - sem ingestão, claro, pois a água não é potável. A ideia é demostrar que é possível reaproveitar a água e incentivar, por meio do exemplo, a reutilização em residências. Esse mobiliário urbano será um grande chamariz para levar a campanha ao conhecimento da comunidade, haia vista ter potencial para gerar mídia espontânea, e ao mesmo tempo criar um posicionamento novo e positivo para a marca Adasa junto à sociedade do DF.

Internet - Atualmente, o usuário passou de consumidor de informação para gerador de conteúdo, ativo e participativo. O acesso à internet tem importância vital em todas as esferas sociais e aspectos da vida pessoal, social e profissional. Na campanha, terá a função de ampliar e segmentar o alcance ao público-alvo. Nesse sentido, a estratégia digital busca não somente os espaços melhores e de mais alta visibilidade, mas operar de forma inteligente, atenta aos diversos hábitos de navegação dos usuários, marcando presença em diversas plataformas ao longo do dia no período da campanha, propiciando impactos consistentes, pertinentes e não intrusivos. O meio internet permite segmentar a distribuição da campanha não apenas pelos hábitos de navegação, mas também pela localização dos usuários, o que possibilita uma entrega focalizada e com pouca dispersão. Para tanto, serão utilizadas de forma articulada três plataformas: 1) Redes sociais - as quatro mais utilizadas (segundo pesquisa ComScore) são o YouTube, o Facebook, o Instagram e o Twitter, cada uma com sua peculiaridade, performance e resultado. Usá-las é uma das melhores formas de se disseminar o conteúdo da campanha de forma relevante e com rapidez. Nelas, engajamento é mais que a palavra-chave, é a tarefachave. Por meio delas, é possível estabelecer relações mais próximas e espontâneas com o target, estimulando o tráfego para a página oficial da Adasa. 2) News Information - entre os usuários da rede, a busca constante por informação e acontecimentos locais é notória. E isso será aproveitado para impactar a população, utilizando-se os dois sites de notícias de maior audiência do DF, selecionados conforme o anexo 5. E ainda haverá um formato de intervenção no portal de notíciais mais acessado do Distrito Federal, o G1 DF, no qual o formato Bilboard com Rich Media cobre toda a tela quando o usuário interage com a peça. 3) Mobile - o grande diferencial dessa mídia é segmentar os anúncios de acordo com o perfil do usuário, a localidade e o momento mais propício para engajá-lo. Assim, uma ação específica terá distribuição mediante geolocalização, para pessoas que transitam nas regiões de maior consumo e/ou









desperdício de água. Assim será possível uma entrega 100% adequada e não dispersiva. A geolocalização possibilita analisar o histórico dos usuários e entender interesses e hábitos, de modo a atingir pessoas mais propensas a se engajar à campanha e colaborar na sua divulgação. Rádio – Consumido de forma simultânea com outras atividades, o meio tem a característica de ser o "companheiro" dos seus ouvintes. Como seu conteúdo é apenas em áudio, ele estimula a imaginação e gera uma proximidade que poucos meios têm. Alheio à preferência de programação, o rádio é o primeiro meio mobile, pois é consumido em casa, no trânsito (por motoristas e passageiros) e no local de trabalho. Aqui terá a função de favorecer a cobertura e a velocidade da comunicação durante a campanha, veiculado o spot de 30" nas emissoras de maior audiência e afinidade na praça.

Não mídia e recursos próprios - Além de utilizar todo o mix de veículos de mídia já apresentado nesse plano, como estratégia para atingir com eficiência e cobertura os targets da campanha, o plano geral contempla a presença, no esforço, dos recursos próprios da Adasa. Eles serão utilizados em apoio ao propósito amplo de fomentar o engajamento dos brasilienses à mensagem da campanha e ao apelo "Reutilizar a água é reescrever o futuro", promovendo a conscientização quanto uso consciente e as vantagens do reúso da água domiciliar. O objetivo é usá-los para levar informação à sociedade, mostrando a importância e os benefícios da reutilização das aguas cinzas. As redes sociais da Adasa - Youtube, Facebook, Instagram e Twitter – terão forte papel como agregadores de público, sendo utilizadas tanto para fins de engajamento quanto como fonte de informação a ser compartilhada pelos/entre os usuários. A grande gama de posts diários que podem ser criados e publicados nesses perfis, associada aos impulsionamentos dos posts da campanha, possibilitarão a geração de um relevante buzz, viralizando os conteúdos disponibilizados nessas mídias digitais. O projeto de conscientização, com os totens instalados ao lado dos bebedouros do parque da cidade - Parque Sarah Kubitschek – impactará os praticantes frequentes de atividades físicas no local e as famílias que utilizam o lugar para lazer, ou seja, momentos de descontração em que estão mais propícios e receptivos à mensagem.

Considerações finais

É importante destacar que o mix de meios utilizados estabelece um índice de cobertura que cumpre o objetivo de comunicação proposto, alcançando os públicos de forma consistente e com diversificação de pontos de contato com a mensagem. No plano geral de utilização da verba, buscou-se economicidade e máxima eficiência. Para isso, otimizaram-se investimentos mediante criteriosa sobreposição de meios, visando um melhor entendimento da campanha pelo público, evitando principalmente a dispersão, bem como um conteúdo que faz uso de recursos discursivos facilmente inteligíveis e adequados à comunicação.

gn ,





RELAÇÃO DE ANEXOS DE MÍDIA:

- Anexo 1 Simulação de Plano de Distribuição das Peças
- Anexo 2 Consumo dos Meios
- Anexo 3 Share de Audiência Emissoras de TV
- Anexo 4 Ranking Emissoras de Rádio
- Anexo 5 Ranking News/Information Local News
- Anexo 6 Ranking News/Information
- Anexo 7 Endereços Edifícios Elemídia

 $\left(\right)$

By 4

Cliente: Campanha: Mercado: ADASA CONCORRÊNCIA DISTRITO FEDERAL

MEIOS	РЕСА	2019 NOVEMBRO 1° SEM. 2° SEM. 3° SEM. 4° SEM.	INSERÇÕES / IMPRESSÕES / CLIQUES / DIÁRIAS	RS BRUTO SHR
TV FECHADA MULTISHOW GNT SPORTV 3 GLOBO NEWS MEGAPIX	FILME 30"		274	RS 69.060,00
TV ABERTA GLOBO RECORD SBT	FILME 30"		43	RS 168.237,00
MIDIA EXTERIOR DIVERSOS OOH E DOOH	TELAS DIGITAIS (Ed. Residenciais) PAINEL DE LED MUB (Abrigo de ônibus/MUPI) Empena Desperdiciômetro Busdoor		190 2 2 1 1 40	RS 48.206.80 RS 40.000,00 RS 40.000,00 RS 8.000,00 RS 11.050,00 RS 72.000,00
rádio Diversos	SPOT 30"		126	RS 108.402,00
INTERNET REDES SOCIAIS NEWS INFORMATION IN LOCO	DIVERSOS DIVERSOS DIVERSOS		400015 450000	RS 78.100,00 RS 61.800,00 RS 21.450,00
OTAL ON + OFF BRUTO NVESTIMENTO PRODUÇÃO OTAL GERAL				RS 726.305.80 73° 273.520,00 27° RS 999.825.80 100













Programação de Mídia

Cliente:

ADASA CONCORRÊNCIA DISTRITO FEDERAL TV PAGA Campanha: Mercado:

Meio:

MULTISHOW FA	PROGRAMAS AIXA HORÁRIA - VESPERTINO AIXA HORÁRIA - NOTURNO AIXA HORÁRIA - MATUTINO AIXA HORÁRIA - VESPERTINO AIXA HORÁRIA - NOTURNO	seg/sex seg/sex seg/sex seg/sex	Peça Filme 30" Filme 30" Filme 30"	1 1	02 S	03 D	04 0 S	05 06 T Q	07 O	08 S	09 1 S 1	10 1 D S	1 12 T	13 Q	14 O	15 1 S 5	6 17 5 D	18 S	19 2 T (0 21 0 Q	22 S	23 S	24 D	25 Z	26 2° T C	7 28) Q	29 S	30 S	INS	PREÇO UNIT.	Market Market	TOTAL	SHAI
MULTISHOW FAMULTISHOW FOTAL MULTISHOW GNT FAMULTISHOW GNT FAMULTISHOW GNT FAMILY GNT FAM	AIXA HORÂRIA - NOTURNO AIXA HORÂRIA - MATUTINO AIXA HORÂRIA - VESPERTINO	seg/sex	Filme 30"	1 1	S	D	1	F O	0	S	S	D S	T	Q	Q	S	D	S	TI	0	S	S	D	S	TC	0	S	S		UNIT.	1	OTAL	
MULTISHOW FAMULTISHOW FOTAL MULTISHOW GNT FAMULTISHOW GNT FAMULTISHOW GNT FAMILY GNT FAM	AIXA HORÂRIA - NOTURNO AIXA HORÂRIA - MATUTINO AIXA HORÂRIA - VESPERTINO	seg/sex	Filme 30"	1			1	1 1	1			100 J									1000			SS 10		888 8 88 8		10000000			100000000000000000000000000000000000000		1
MULTISHOW FA FOTAL MULTISHOW GNT FA GNT FA	AIXA HORÂRIA - NOTURNO AIXA HORÂRIA - MATUTINO AIXA HORÂRIA - VESPERTINO	seg/sex	Filme 30"	1			1	1 1	1.1		tu-		+							-	+			-						R\$ 130,00	RS	2.730.00	
GNT FA	AIXA HORÁRIA - MATUTINO AIXA HORÁRIA - VESPERTINO	seg/sex		1			1		Ť	1		1	1	1	1	1		1	1	1	1			1	1 1	1	1		21	CONTRACTOR OF THE PARTY OF THE	17,0151	COST SOCIATION	-
GNT FA	AIXA HORÂRIA - VESPERTINO		Filme 30"	I I I			3	1 1	1	1	+	- 1	1	1	1	1	+	1	1	1	1		Н	1	1 1	1	1		21	R\$ 360,00		7.560,00	-
GNT FA	AIXA HORÂRIA - VESPERTINO		Filme 30"		-								+				+			12/1					18 16	-		\vdash	42	1,8- IIII as 11	R\$	10.290,00	1000
2007/1007	CONTRACTOR AND	seg/sex	FARRI SHOW	1			1	- 1	1	1		- 1	- 1	1	1	1		1	1		1			1	1 1	- 1	1		18	R\$ 45,00	(E.8085)	810,00	_
GNT FA	AIXA HORÁRIA - NOTURNO	1	Filme 30"	\perp			1	1 1	1	1		1	4	1	1	1		1	1 1	1	1			I	1 1	4	1		18	R\$ 85,00		1.530,00	-
		seg/sex	Filme 30"	\perp			1	1	1	1		1	1		1	1		1		1	1			1	1	1	1		16	R\$ 295,00		4.720,00	-
GNT CO	OZINHA PRÁTICA	seg/sex	Filme 30"	\perp		94		- 1			н			1											_ 1				4	R\$ 325,00		1.300,00	-
GNT TE	EMPERO DE FAMÍLIA	seg/sex	Filme 30"					1						1									7		1				4	R\$ 355,00	R\$	1.420,00	
GNT DI	DECORA	seg/sex	Filme 30"					1						1											1				4	R\$ 270,00	R\$	1.080,00	
TOTAL GNT																									3				64		RS	10.860,00	16%
SPORTV 3 FA	AIXA HORÁRIA - MATUTINO	seg/sex	Filme 30"				I		1			1			1	16		1		1				1		- 1			8	R\$ 130,00	R\$	1.040,00	
SPORTV 3 FA	AIXA HORÁRIA - VESPERTINO	seg/sex	Filme 30"					1						1		- 1									1				4	R\$ 245,00	R\$	980,00	
SPORTV 3 FA	AIXA HORÁRIA - NOTURNO	seg/sex	Filme 30"					1						1								H	111		î				4	R\$ 900,00	R\$	3.600,00	
SPORTV 3 FA	AIXA HORARIA - MATUTINO	sáb e dom	Filme 30"		1	1					1	1					1	П				1	1						8	R\$ 180,00	R\$	1.440,00	
SPORTV 3 FA	AIXA HORÁRIA - VESPERTINO	sáb e dom	Filme 30"			1					T E	1			T		1						1						4	R\$ 370,00	RS	1.480,00	
TOTAL SPORTV 3					U I				I																				28		RS	8.540,00	12%
GLOBO NEWS FA	AIXA HORÁRIA - MATUTINO	seg/sex	Filme 30"				1	1 1	1	1			1		1	1		1	1 1	Т	1				1 1	1	1	- 21	16	R\$ 205,00	R\$	3.280,00	
CONTRACTOR	AIXA HORÁRIA - VESPERTINO	seg/sex	Filme 30"	11			1	1		1	F	H	1	1	1	1		1	1	1	1	THE		1	1	1			14	R\$ 235,00	R\$	3.290,00	
	LOBONEWS EM PAUTA	seg/sex	Filme 30"				l)	1	1	П		1		1	T	1		П	1	1				1	1		1		10	R\$ 670,00	R\$	6.700,00	
000000000000000000000000000000000000000	ORNAL GLOBONEWS ED. 16H	seg/sex	Filme 30"				î	1		1			1		1			1	i		1				1	1			10	R\$ 310,00	R\$	3.100,00	
	ORNAL GLOBONEWS ED. 18H	seg/sex	Filme 30"				19	1	E			1		1		1		П	1	1				1	1	T	1		10	R\$ 560,00	R\$	5.600,00	
TOTAL GLOBO NEWS	SIGNE GEODONEWS ED. 1811																												60		RS	21.970,00	32%
Decrees the Committee of the Committee o	AIXA HORÁRIA - MATUTINO	seg/sex	Filme 30"			Sont)	1	1 1	1	1		1	1	1	1	1		1	1 1	1	1		200	1	1 1	1	1		20	R\$ 95,00	R\$	1.900,00	
	AIXA HORÁRIA - VESPERTINO	seg/sex	Filme 30"	1	10	u i	1	1 1	1	1		1	1	1	1	1		1	1 1	1	1			1	1 1	1	1		21	R\$ 150,00	RS	3.150,00	
0 = 2000	AIXA HORÁRIA - NOTURNO	seg/sex	Filme 30"	til			1		i	1			1	H	Ť	1	1	Ħ	1 1	Ť	1			ī	1 1	1	i		21	R\$ 275,00	RS	5.775,00	
	ESSÃO DOMINGO 16H	dom	Filme 30"	+		1	A 18	+	1	-		, ,	+	-	-	1	1	1	* *	*	*		,	4		-	Н	\vdash	4	R\$ 160,00		640,00	
			Filme 30"	1,1						3			+-	\vdash	+	,	+	\vdash	+	+	1				+	+	1		5	R\$ 440,00		2.200,00	
Section 1910	ESSÃO SEXTA 22H	sex sáb	Filme 30"	+	1	100	+	+	-	14	1		+	\vdash	-+		+	\vdash	+	+	1	1		-	+	+-	1		5	R\$ 415,00		2.075,00	_
JL.	ESSÃO SÁBADO 22H	dom	Filme 30"	+	1	,	+	+			1		+	\vdash		-	+,	\vdash	+	-	-	SCIAL S	4	+	+	-	\vdash	-	4	R\$ 415,00	RS	1.660,00	_
	ESSÃO DOMINGO 22H	dom	riime 30"			1						1					+						1						80	103 415,00	2000	17,400,00	
TOTAL MEGAPIX				لمل					NA.				-							-	205								80		Ko	17.400,00	237
OTAL GERAL	II. XONE-TO CONTROL MADE SANCE OF		CAMIL - COAM										900																				

PLANEJAMENTO TV PAGA













Programação de Midia

Cliente: ADASA

Campanha:

CONCORRÊNCIA DISTRITO FEDERAL Mercado: TV ABERTA Meio:

PLANEJAMENTO TV ABERTA

SUSPENIE DE SENANCE		de Contra	A SHEET		1153	11.00								NOV	EMI	BRO	2019	185		e=III		WIT				La	8 =	-4		PREC	OTA	DEL A	Jan Bar
REDE	PROGRAMAS	Dia	Peça		2	3 4	5	6	7	8 9) [(Ш	12	13 14	1 15	16 1	7 11	8 19	20 2	21 2	2 23	24	25	26 2	7 2	8 29	30		INS		V 16	1	SHARE
		SE SENSE	West of San	S	S	DS	T	Q	Q	SS	D	S	T	QQ	S	S	DS	T	Q	QS	S	D	S	T	QQ	2 8	S	133		UNIT.		TOTAL	秋
BRASÍLIA																														120000			
GLO	BOM DIA DF	seg/sex	Filme 30"	1				1				1			1		1			1				1		1			8	R\$ 2.780,00	R\$	22.240,00	
GLO	DF TV 1ª Edição	seg/sex	Filme 30"		W		1			1	T			1		EH.			1	1						1			6	R\$ 7.283,00	RS	43.698,00	
TOTAL GLOBO								L																					14		RS	65.938,00	39%
REC	DF NO AR	seg/sex	Filme 30"	1		11-11		1						1			1		1		Idi		1			1			7	R\$ 1.934,00	R\$	13.538,00	
REC	BALANÇO GERAL DF	seg/sex	Filme 30"			1				1			1							1		TE.							3	R\$ 6.109,00	RS	18.327,00	
REC	CIDADE ALERTA DF	seg/sex	Filme 30"			11 5				1								1			186				1	1			3	R\$ 6.109,00	RS	18.327,00	
TOTAL RECORD													SWITE S																13		RS	50.192,00	30%
SBT	PRIMEIRO IMPACTO	seg/sex	Filme 30"	1			1		1			1		1						1					1				7	R\$ 1.617,00	R\$	11.319,00	
SBT	SBT BRASÍLIA	seg/sex	Filme 30"	П		1							1		1					1				1					5	R\$ 4.532,00	RS	22.660,00	
SBT	JORNAL DE SÁBADO	sáb	Filme 30"	П	1					173							mi				1						1		4	R\$ 4.532,00	RS	18.128,00	
TOTAL SBT			THE NAME OF							III, II				11	n III						III.							n.	16		RS	52.107,00	31%
TOTAL GERAL				3	1	0 2	2	2	1	2 1	0	2	2	2 1	2	0	0 2	1	2	3 2	1	0		2	1 2	2 2	1		43		RS	168,237,00	













Programação de Mídia

Cliente:

Campanha: Mercado: Meio:

ADASA CONCORRÊNCIA DISTRITO FEDERAL RÁDIO

PLANEJAMENTO KADIO	

		100				TIEST !							- 115		S	OTE	MB	RO 2	019	1046		000	Sec.		elle T			ili ici		201		Pulpy Wall		
EMISSORA	PROGRAMA/ HORÁRIO	FORMATO	01	02	03	04	05	06	07	08	09	10	111	12	13	14	15	16 1	7 1	8 19	20	21	22	2.3	24	25 2	26	27	28	29	30	TOTAL INSERÇÕE		O TABELA
一位数数位置于100 0000000000000000000000000000000000	计算机图像设计		s	D	s	s	Т	Q	Q	s		D	s	Т	Q	Q	s	s I	D :	5 T	Q	Q	s	s	D	s	т	Q	Q	s	s	S	UNIT.	TOTAL
DFE - FM-CLUBE FM 105.5	07h/19h	30"	2			2	2	2	2	2			2.	2	2	2	2			2 2	2	2	2			2	2	2	2	2		42	R\$ 561,00	R\$ 23.562,00
DFE - FM-*ATIVIDADE FM 107.1	07h/19h	30"	2			2	2	2	2	2			2	2	2	2	2			2 2	2	2	2	12		2	2	2	2	2		42	R\$ 1.050,00	R\$ 44.100,00
OFE - FM-*JOVEM PAN FM	07h/19h	30"	2			2	2	2	2	2			2	2	2	2	2			2 2	2	2	2			2	2	2	2	2		42	R\$ 970,00	R\$ 40.740,00









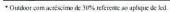




Programação de Midia Cliente: Campanho: Mercado: Mero:

CONCORRENCIA DISTRITO FEDERAL MIDIA EXTERIOR - OOH

STATE OF STA		GEOGRAPHICA		PLANEJAMENTO MIDIA EXTERIOR - O	OH			COLUMB				WENT	and the property of
	MERCADO	TIPO DE MÍDIA	EXIBIDOR	LOCALIZAÇÃO	FORMATO	N	2019 OVEMB	RO	PECA	QUANTIDADE/	CUSTO UNITARIO		ISTO TOTAL
	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1		Colon de verd e			1° SEM. S	2° 3 EM. SE	M. SEM		FACES	hill says a		
DF	BRASİLIA	MUB	JCDECAUX	Plataforma superior da Rodoviária do Plano Piloto e Esplanada dos Ministérios	Abrigo de ônibus / Mupi**				MUB	2	R\$ 5,000,0	R\$	40.000,00
DF	BRASÍLIA	EMPENA	LOOK INDOOR	Rodovias de ligação Plano Piloto /cidades-satélites	9m X 7m			101 1-00	Empena	Î	R\$ 8.000,00	RS	8.000,00
DF	BRASİLIA	OUTDOOR*	GESTÃO PUBLICIDADE	Rodovias de ligação Plano Piloto /cidades-satélites	9m X 3m				Desperdiciômetro	ī	R\$ 11.050,0	RS	11.050,00
DF	BRASİLIA	BUSDOOR	ALL CHANNEL	Linhas circulares do DF	Vidro Traseiro				Busdoor	20	R\$ 1.750,00	ns Rs	35.000,00
DF	BRASİLIA	BUSDOOR	COMUNICAÇÃO FÁCIL	Linhas circulares do DF	Vidro Trasciro				Busdoor	20	R\$ 1.850,00	RS	37,000,00
TOTAL MUB	OFFICE REPORTS		COURSE NO. CO.			THE RES	STATE OF			44	50.50	RS	131.050,00



^{**} MUB - custo unitário semanal.













Programação de Midia

Cliente:

ADASA

Campanha:

CONCORRÊNCIA

Mercado:

Meio:

DISTRITO FEDERAL MÍDIA EXTERIOR - DOOH (DIGITAL OUT OF HOME)

PLANEJAMENTO MÍDIA EXTERIOR - DOOH

UF	MERCADO	TIPO DE MÍDIA	EXIBIDOR	LOCALIZAÇÃO	FORMATO		30 Jan 1	19 MBRO		PECA	QUANTIDADE DE	I DESCRIPTION OF THE PERSON	custo	THE RESERVE OF THE PERSON NAMED IN	TO TOTAL
						1º SEM.	2ª SEM.	3" SEM.	4º SEM.		FACES/TELAS	Ul	NITÁRIO		BRUTO
DF	Brasília	Elevador ed. Residenciais	ELEMÍDIA*	Circuito residencial Rede Elemídia	VT 15"					DOOH 15"	190	R\$	126,86	R\$	48.206,80
DF	Brasília	Painel de Led	Alúmi	Rodovias de ligação Plano Piloto /cidades- satélites	VT 10"					Painel de LED	2	R\$	20.000,00	R\$	40.000,00













Programação de Midia Cliente: Campanha: Mercado: Meio

ABASA CONCORRÉNCIA DISTRITO FEDERAL INTERNET

					THE PARTY NAMED IN			The same of the same of		The same of the sa	
Veiculo	Canul	Formate	Ativação	Peça	Tipo de Compra	Views / Diárias / Engajamento	Impressões	Periodo de veiculação	Custo Unitário ou CPM	TT Brute	Share %
4000000	强力大规			REDES SOCIAIS						STATE OF THE STATE	
leachLocal	YOUTUBE	True View in-Strem (video)	Seguitamento extensigamen un per extensivaria raggente, Público-alvo de afinadade feitores ávidos de noticas, lettores avidos de noticas locais, entusiastas de atitudes sustentáves, lettores ávidos de noticas sobre negocios. Assuntos gestão de recursos fístosos, fornecimento e tratamento de ápua planejamento urbamo e regional, ciências aquáticas e marinhas, ecologia e meio ambiente, encaramento, noticas licais, orgâns governamentas, política fornecimento, noticas licais, orgâns governamentas, política	video 15° YouTube	CPV	250000	ow.	01 a 36/11/2019	R\$ 0,20	R\$ 50,000,00	6456
ReachLocal	FACEBOOK	Post promovido	Interesses > hobbies e atividades > política e questões sociais ambientalismo sustentabilidade viagem natureza conservação da natureza, consumo responsável,	Post Feeebook	CPE	5000	UTS	01 a 30/11/2019	R\$ 1.80	R\$ 9.000,00	1299
ReachLocal	INSTAGRAM	Post promovido	desenvolvimento sistentivel ecologia, meso ambiente, Segmentação - Demogratica no DF e Behavorral Targeting - Interesses > hobbies e atrividades > política e quesidos sociais ambientalismo, sustentabilidade, viagem, natureza, conservação da natureza, constuno responsável,	Post video Instagram/ Post Instagram	CPE	4500	100	01 a 30/11/2019	RS 1,80	R\$ 8.100,00	10%
teachlocal	INSTAGRAM	Stories	desentablimenta austentiate l'orgalique, meia ambiente. Segmentaglo Demografica no De le Behavioral Targeting- Interesses > hobbies e atividades > politica e questões sociais ambientalismo sustentabilidade, viagem natureza, conservação da natureza, constituo responsavel, desenvaldimenta artentabiel, evalonis meia ambiente.	Stories Instagram	СРС	2000	5261	01 a 30/11/2019	R\$ 2.50	R\$ 5 000,00	6%
MS	TWITTER	Twitt promovido	Segmentação - Demográfica no DF e Behavioral Targeting	Post video Twitter/ Post Twitter	CPE	1500	54	01 a 30/11/2019	R\$ 4.00		8%
SUBTOTAL REDES SOC	IAIS						0		The second second	RS 78.100,00 RS 78.100,00	48%
	OTTO DE LA CASA DE LA			NEWS INFORMATION	SET IN SER				Contract of the Contract of th		
ETRÓPOLES	Home e canais - Desktop	Super Banner - 728x90px	*1	Banner Internet	Diária	15	823	01 a 30/11/2019	R\$ 1,000,00	R\$ 15,000,00	24%
IETRÓPOLES	Home e canais - Mobile	Retângulo mobile - 300x250px		Banner Internet	CPM		100000	01 a 30/11/2019	R\$ 60.00	R\$ 6,000.00 R\$ 21,000.00	10%
orreio WEB	Home	Super Leaderboard - Padrão desktop 728x9@px / Mobile 3@0x10@px		Banner Internet	CPM		300000 300000	91 a 30/11/2019	R\$ 72,00	RS 21.000,00 RS 21.600,00 RS 21.600,00	35%
llobo.com	G1 DF - Desktop	Billboard Rich Media* - 970X250px	Home do G1 DF - (intervenção só ocorre com interação do usuario)	Billboard Rich Media	СРМ		800000 1100000	01 a 30/11/2019	R\$ 24.00	RS 19 200,00 RS 19,200,00	31%
UBTOTAL NEWS INFO	RMATION	STATE OF THE STATE			2000	15	409000	400000		RS 61,800,00	38%
		Daire de les anjens	MOBILE				114-2-5-14-316		沙大司 - 14-14.	A PART NEW	
	Rede In Loco	Interstitial (vertical e horizontal)	Segmentação - Geolocalização e Behavioral Target	Interstituil	CPM		250000	01 a 30/11/2019	R\$ 57,00	R\$ 14 250,00	66%
IN LOCO	Rede In Loco	Medium Rectangle 300X250PX	Segmentação - Geolocalização e Behavioral Target	Banner Internet	CPM		200000	01 a 30/11/2019	R\$ 36,00	R\$ 7 200.00	3.4%
	SUBTOTAL MO	BILE - IN LOCO					450000			RS 21.450,00	
JETOTAL - MOBILE							450000	5.5		RS 21,450,00	13%
OTAL INTERNET						263015	1.650.000	CONTRACTOR		RS 161.350.00	180

Bilboard com Rich media para intervenção - acréscimo de 20%











Programação de Mídia Cliente: Campanha: Mercado: Meio:

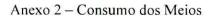
ADASA CONCORRÊNCIA DISTRITO FEDERAL TODOS OS MEIOS

	PEC	CAS DE PRODUÇÃO		C. Land
VEÍCULO	QUANTIDADE	PERÍODO	CUSTO TOTAL	%
Televisão Paga	274	1	R\$ 69.060,00	9,5%
Televisão Aberta	43	1	R\$ 168.237,00	23,29
Rádio	126	1	R\$ 108.402,00	14,99
ООН	44	1	R\$ 131.050,00	18,0%
DOOH	192	1	R\$ 88.206,80	12,19
Internet	1913015	i	R\$ 161.350,00	22,29
TOTAL MÍDIA			RS 726.305,80	73%
	PEC	CAS DE PRODUÇÃO		Web E
PEÇA	FORMATO	QUANTIDADE	CUSTO TOTAL	%
Filme	30"	á	R\$ 125.000,00	45,7%
Spot	30"	1	R\$ 6.800,00	2,5%
Video YouTube	15"	1	R\$ 8,000,00	2,9%
Video Twitter	15"	1	R\$ 8.000,00	2,9%
Fotos	300 DPI	1	R\$ 1.500,00	0,5%
Ilustração		1	R\$ 2.500,00	0,9%
Empena	9 x 7m	j j	R\$ 4.200,00	1,5%
JB com captação de água da chuva	Projeto diferenciado	1	R\$ 15.000,00	5,5%
Totem bebedouro	Projeto diferenciado	7	R\$ 60.000,00	21,99
Desperdiciómetro	9 X 3 adesivo	1	R\$ 1.900,00	0,7%
Painel de led	10"	1	(*)	-
DOOH 15"	15"	11	R\$ 3.800,00	1,4%
Busdoor	Vidro traseiro	40	R\$ 4.120,00	1,5%
Post Facebook		1		:=:
Post Instagram		ı	*	127
Post video Instagram	15"	4	R\$ 5.800,00	2,1%
Stories Instagram	15"	1	R\$ 8.000,00	2,9%
Post twitter	2) i		-
Banner Internet	300x250px	l animação	R\$ 7.800,00	2,9%
Banner Internet	728x90px	1	R\$ 1.300,00	0,5%
Banner Internet	300x100px	1-	R\$ 1.300,00	0,5%
Billboard com reach media	970x250px	1 animação	R\$ 7.200,00	2,6%
Interstitial	960x1440px (vertical) 1440x960px (horizontal)	1	R\$ 1.300,00	0,5%
TOTAL PECAS	CONTRACTOR OF THE PARTY OF THE		RS 273.520,00	27%



19





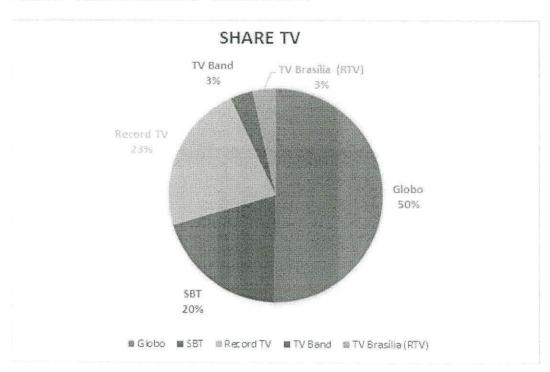
BR TG 2019 I (2018 1s + 2018 2s) v1.0 - Pessoas Copyright TGI LATINA 2019 Base: Brasília (DF)	Pop. Total	AS ABC	20+[1]
	Penetração	Penetração	Afinidade
TV Aberta	87,9%	87,9%	100
TV por Assinatura	42,5%	45,7%	107
Internet	90,1%	92,7%	103
Rádio	55,9%	59,2%	106
Mídia Exterior	95,5%	95,7%	100
Cinema	19,8%	20,5%	104
Jornal - Recente[1]	12,6%	15.2%	120

13,3%

14,9%

Anexo 3 – Share de Audiência - Emissoras de TV

Revista - Recente[1]



 $Fonte: Kantar\ IBOPE\ Media\ -\ MW\ /\ Per\'iodo:\ 01/03/2019\ a\ 31/03/2019\ -\ AS\ ABC\ 25+/\ Regi\~ao:\ ABC\ 25+/\ Regiãao:\ ABC\ 25+/\ Regi\~ao:\ ABC\ 25$

Distrito Federal



Anexo 4 - Ranking Emissoras de Rádio

Rádio Recall		DISTRITO FEDERA	L - L
EasyMedia4	DFE	- JAN/2019 A MAR	/2019
-		AS ABC 20+	
		06-19	
		SEGUNDA A SEXT	A
Emissora	IA%	IA#	AFIN%
DFE - FM-CLUBE 105 FM	1,50	27,964,55	99,62
DFE - FM-*ATIVIDADE FM 107.1	1,37	25.613,05	101,16
DFE - FM-*JOVEM PAN FM	1,37	25.598,59	109,82
DFE - FM-ANTENA 1	0,94	17,448,75	127,96
DFE - FM-CBN	0,81	15.133,60	123,91
DFE - FM-104.1 METROPOLES FM	0,54	10.104,39	104,50
DFE - FM-BAND NEWS	0,50	9.374,70	125,24
DFE - FM-RADIO JK 102,7 FM	0,49	9.186,10	91,80
DFE - FM-MIX	0,41	7.706,80	91,82
DFE - FM-OUTRAS FM	0,41	7,717,75	94,83

Anexo 5 – Ranking News/Information - Local News

2023	conscore		Data Source : Geography : Time Period :		Desitop only Brazil May 2019										
			Target:		INCLUDE (Males - Age(21 - 54) OR Females - Age(21 - 54)) AND State (Brazil)(State: Distrito Federal)										
	News/Information - Local News (Undup Media:			News/information - Local News (Undue)											
			Date:		7/2/2019		1								
		Ø2019 Comscore, In	c												
Row	Entity Type	Media	Total Unique Visitors (000)	% Reach	% Composition Unique Visitors	Composition Index UV	Composition Index PV	Average Daily Visitors (000)	Total Minutes (MM)	Total Pages Viewed (MM)	Total Visits (000)	Average Minutes per Visit	Average Visits per Visitor		
		Total Internet: Custom Target	1,107	190,0	1.6	100	100	798	1.586	1,630	51,672	25.4	55.3		
		News/Information - Local News	325	29,4	2,4	143	193	42	18	8	1.804	9.8			
1	[14]	METROPOLES COM	159	14,4	12,3	745	1280	39	22	10	1.701	12.9			
2	(M)	CORREIGERAZILIENSE COM BR	111	10,0	11.8	719	1420	12	7	3	534	12.4			
3	[14]	April Noticias - Veja	48	4.4	1,5	86	45	3	0	0	97	2.7			

ComScore Maio 2019 – News/Information - Base: Ambos os Sexos, 21-54 anos, Distrito Federal

Anexo 6 - Ranking News/Information

gg#	comscore		Data Source: Geography: Time Period:		Desktop only Brazii May 2019								
	Key	Measures	Target:		INCLUDE (Males - Age(21 - 54) OR Females - Age(21 - 54)) AND State (Brazili (State Distrito Federal)								
Nev		s/Information [Undup.] \$2019 Compose Inc	Media : Date :		News/Information 7/2/2019	lews/Information [Undup] 12/2019							
Row	Entity Type	Media	Total Unique Visitors (000)	% Reach	% Composition Unique Visitors	Composition Index UV	Composition Index PV	Average Daily Visitors (000)	Total Minutes (MM)	Total Pages Viewed (MM)	Total Visits (000)	Average Minutes per Visit	Average Visits per Visitor
		Total Internet Custom Target	1,107	100,0	1.6	100	100	788	1.566	1.630	61.672	25.4	55.
		NewsInformation	1.062	95,9	1.8	109	109	324	78	48	16.237	4.8	15
1		Globe Noticias	515	46,5	2,4	146	163	129	18	11	6.071	3.0	11
_	[S]	G1	467	42.2	2.6	157	199	89	12	7	4.020		8
		G1 Homepage	191	17.3	3,7	225	223	39	3	2	1.872	18	9
		G1 Distrito Federal	159	14,3	13,2	804	1617	14	2	1	576	3.1	3
	[G]	G1 Economia	149	13.4	3.6	216	196	a	1	i i	289	2.0	1

ComScore Maio 2019 – News/Information - Base: Ambos os Sexos, 21 – 54 anos, Distrito Federal



+

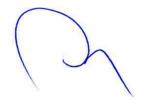
R





Anexo 7 – Endereços Edifícios Elemídia

	PRAÇA	AMBIENTE	PONTO	BAIRRO	CEP	ANDARES	Action C	COBERTURA SEMAN/	FREQUENCIA.	IMPACT SEMANA
L	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Araucárias	Sul (Águas Claras)	71936-300	12	1	754	15,23	11.480
	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Beethoven - Torre A	Norte (Águas Claras)	71909-000	12	2	266	21,05	5.600
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Beethoven - Torre B	Norte (Águas Claras)	71909-000	12	2	266	21,05	5.600
_	Brasília - DF	Edifícios Residenciais	Bellagio Duplex - Torre A - Lago Maggiore	Setor de Habitações Individuais Norte	71503-510	8	3	399	16,32	6,510
L	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Bellagio Duplex - Torre B - Lago Di Lucema	Setor de Habitações Individuais Norte	71503-510	8	2	2.400	16,33	39.200
L	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Bellagio Duplex - Torre C - Lago Di Lugano	Setor de Habitações Individuais Norte	71503-510	8	2	399	16,32	6.510
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Bellagio Duplex - Torre D - Lago Di Garda	Setor de Habitações Individuais Norte	71503-510	8	2	399	16,32	6.510
	Brasília - DF	Edifícios Residenciais	Bellagio Duplex - Torre E - Lago Di Misurina	Setor de Habitações Individuais Norte	71503-510	8	2	399	16,32	6.510
š	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Bellagio Duplex - Torre F - Lago Di Carezza	Setor de Habitações Individuais Norte	71503-510	8	2	399	16,32	6.510
Š	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Canto Do Sabia Torre A	Sul (Águas Claras)	71926-500	16	1	433	17,78	7.700
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Canto Do Sabia Torre B	Sul (Águas Claras)	71926-500	16	1	433	17,78	7.700
4	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Cristal Do Parque - Torre A	Norte (Águas Claras)	71906-500	12	1	203	20,34	4.13
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Cristal Do Parque - Torre B	Norte (Águas Claras)	71906-500	12	1	203	20,34	4.13
Т	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	DF Century Plaza - Torre C	Norte (Águas Claras)	71919-540	23	3	1.025	15,49	15.87
	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	DF Century Plaza - Torre D	Norte (Águas Claras)	71919-540	23	3	1.025	15,49	15.87
Г	Brasília - DF	Edificios Residenciais	DF Century Plaza - Torre E	Norte (Águas Claras)	71919-540	23	3	1.030	15,43	15.89
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Figueiras Residence & Mall	Norte (Águas Claras)	71906-750	22	3	1.166	22,21	25.9
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Firenze - Torre A	Norte (Águas Claras)	71906-500	13	2	525	13,67	7.17
	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Firenze - Torre B	Norte (Águas Claras)	71906-500	13	2	525	13,67	7.17
-	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Giardino Michelangelo	Norte (Águas Claras)	71915-500	22	2	413	16,95	7.00
	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Gran Riserva	Norte (Águas Claras)	71915-500	22	2	543	29,52	16.0
-	Brasília - DF	Edifícios Residenciais	Imprensa I - Torre A	Sul (Águas Claras)	71937-540	15	1	340	21,82	7.42
	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Imprensa I - Torre B	Sul (Águas Claras)	71937-540	15	1	340	21,82	7.42
Н	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Imprensa I - Torre C	Sul (Águas Claras)	71937-540	15	1	340	21,82	7.43
H	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Imprensa I - Torre D	Sul (Águas Claras)	71937-540	1	1	340	21,82	7.42
r	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Imprensa I - Torre E	Sul (Águas Claras)	71937-540	15	1	340	21,82	7.42
-	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Imprensa I - Torre F	Sul (Águas Claras)	71937-540	15	1	340	21,82	7.42
	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Imprensa I - Torre G	Sul (Águas Claras)	71937-540	15	1	340		50.500
-	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Imprensa II - Torre A	Sul (Águas Claras)	71931-000	17	2	12007	21,82	7.42
-	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Imprensa II - Torre B			+		656	12,27	8.05
-	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Jardins Planalto - Torre A	Sul (Águas Claras)	71931-000	17	2	656	12,27	8.05
\vdash	Brasilia - DF	Edificios Residenciais		Setor Noroeste	70686-190	7	1	106	18,09	1.91
-	Brasilia - DF		Jardins Planalto - Torre B	Setor Noroeste	70686-190	7	1	106	18,09	1.91
H		Edificios Residenciais	Jardins Planalto - Torre C	Setor Noroeste	70686-190	7	1	106	18,09	1.91
H	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Jardins Planalto - Torre D	Setor Noroeste	70686-190	7	1	106	18,09	1.91
-	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Juriti - Torre A	Norte (Águas Claras)	71909-000	13	1	316	23,26	7.35
_	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Juriti - Torre B	Norte (Aguas Claras)	71909-000	13	1	316	23,26	7.35
_	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Maison Exclusive - Torre A	Sul (Águas Claras)	71929-180	23	2	413	16,95	7.00
L	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Maison Exclusive - Torre B	Sul (Águas Claras)	71929-180	0	2	413	16,95	7.00
_	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Metropolitan	Sul (Águas Claras)	71908-720	22	2	595	19,94	11.8
-	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Mirante Club Residence - A	Norte (Águas Claras)	71915-500	17	1	384	22,17	8.51
L	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Mirante Club Residence - B	Norte (Águas Claras)	71915-500	17	1	384	22,17	8.51
L	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Mirante Club Residence - C	Norte (Águas Claras)	71915-500	26	2	384	22,17	8.51
L	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Mirante Prime Residence - Torre A	Sul (Águas Claras)	71931-540	25	1	640	17,50	11.2
L	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Mirante Prime Residence - Torre B	Sul (Águas Claras)	71931-540	25	1	540	14,26	7.70
	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Moliere	Norte (Águas Claras)	71917-360	26	2	260	17,77	4.62
L	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Morada Nova	Norte (Águas Claras)	71907-360	16	1	485	19,63	9.52
	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	My Life Style	Norte (Águas Claras)	71917-180	24	3	383	15,54	5.95
	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Ouro Branco - Torre A	Norte (Águas Claras)	71907-000	17	1	288	22,12	6.37
	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Ouro Branco - Torre B	Norte (Águas Claras)	71907-000	16	1	288	22,12	6.37
	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Ouro Branco 4	Sul (Águas Claras)	71940-360	15	2	740	28,95	21.4
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Paladium - Torre B1	Norte (Águas Claras)	71916-000	18	1	361	24,72	8.92
	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Paladium Torre A1	Norte (Águas Claras)	71916-000	18	1	361	24,72	8.92
-		Edificios Residenciais	Paladium Torre A2		0.000	1 20			-71.0	0.32



Pr)

t

22





	PRAÇA -	AMBIENTE	PONTC	EAIRRO	CEP	ANDARES	135A) 14 (24) (32)	COBERTURA SEMANA	FREQUENCIA	IMPACTO SEMANA
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Paladium Torre B2	Norte (Águas Claras)	71916-000	18	1	541	28,14	15.225
	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Palm Beach A	Norte (Águas Claras)	71900-100	13	2	933	12,60	11.760
١.	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Palm Beach B	Norte (Águas Claras)	71900-100	13	2	933	12,60	11.760
	Brasilia - DF	Edifícios Residenciais	Palm Beach C	Norte (Águas Claras)	71900-100	13	2	933	12,60	11.760
L	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Pau Brasil - Torre A	Sul (Águas Claras)	71939-360	12	1	590	16,02	9.450
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Pau Brasil - Torre B	Sul (Águas Claras)	71939-360	12	1	590	16,02	9.450
	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Perfectt Life Style - Torre A	Setor Noroeste	70686-715	7	1	98	24,57	2.408
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Perfectt Life Style - Torre 8	Setor Noroeste	70686-715	7	1	98	24,57	2.408
	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Perfectt Life Style - Torre C	Setor Noroeste	70686-715	7	1	98	24,57	2.408
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Quinta Das Águas	Sul (Águas Claras)	71929-540	19	2	716	14,18	10.150
	Brasilia - DF	Edifícios Residenciais	Residencial Das Palmeiras	Asa Norte	70765-050	8	1	754	15,23	11.480
	Brasília - DF	Edifícios Residenciais	Riviera Dei Fiore - Torre A	Norte (Águas Claras)	71920-540	18	2	413	16,95	7.000
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Riviera Dei Fiore - Torre B	Norte (Águas Claras)	71920-540	18	2	460	15,52	7.140
	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Riviera Dei Fiore - Torre C	Norte (Águas Claras)	71920-540	18	2	460	15,52	7.140
Γ	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Riviera Dei Fiore - Torre D	Norte (Águas Claras)	71920-540	18	1	460	15,52	7.140
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Riviera Dei Fiore - Torre E	Norte (Águas Claras)	71920-540	18	2	460	15,52	7.140
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Riviera Dei Fiore - Torre G	Norte (Águas Claras)	71920-540	18	1	460	15,52	7.140
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Shangrila	Norte (Águas Claras)	71907-720	13	2	753	19,15	14.42
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Sinfonia Prime Residence - Torre A	Sul (Águas Claras)	71937-720	17	1	318	25,64	8.15
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Sinfonia Prime Residence - Torre B	Sul (Águas Claras)	71937-720	17	1	318	25,64	8.15
8	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Sinfonia Prime Residence · Torre C	Sul (Águas Claras)	71937-720	17	1	318	25.64	8.15
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Sinfonia Prime Residence - Torre D	Sul (Águas Claras)	71937-720	17	1	318	25,64	8.15
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Taguaville Torre A	Taguatinga Norte (Taguatinga)	72150-507	12	2	1.983	8,65	17.15
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Taguaville Torre B	Taguatinga Norte (Taguatinga)	72150-507	0	2	1.983	8,65	17.15
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Top Life - Torre J	Norte (Águas Claras)	71919-180	113	2	1.074	11,94	12.82
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Top Life - Torre L	Norte (Águas Claras)	71919-180	13	2	1.074	11,94	12.82
ı	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Top Life - Torres I	Norte (Águas Claras)	71919-180	13	2	1.074	11.94	12.82
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Top Life Taguatinga Miami Beach - Torre E	Setor Industrial (Taguatinga)	72135-240	18	3	1.116	21,64	24 15
-	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Top Life Taguatinga Miami Beach - Torre F	Setor industrial (Taguatinga)	72135-240	18	3	1.116	21.64	24.15
-	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Top Life Taguatinga Miami Beach Torre A	Setor Industrial (Taguatinga)	72135-240	18	3	1.116	21,64	24.15
1	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Top Life Taguatinga Miami Beach Torre B	Setor Industrial (Taguatinga)	72135-240	18	3	1.116	21,64	24.15
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Top Life Taguatinga Miami Beach Torre C	Setor Industrial (Taguatinga)	72135-240	18	3	1.116	21,64	24.15
1	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Top Life Taguatinga Miami Beach Torre D	Setor Industrial (Taguatinga)	72135-240	18	3	1.116		24.15
r	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Top Life Torre C Long Beach	Setor Industrial (Taguatinga)	72135-240	23	4	1.733	21,64	30.80
1	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Top Life Torres G	Norte (Águas Claras)	71919-180	26	2	383	17,77	************
1	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Top Life Torres H	Norte (Águas Claras)	71919-180	12	2	399	94047070	5.95
-	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Tuim	Sul (Águas Claras)	70310-500	0	2	383 425	15,54	5.950
1	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Via Enseada - Torre A	Sul (Águas Claras)	71936-250	21		3 941	17,46	7.420
1	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Via Enseada - Torre B	Sul (Águas Claras)	71936-250		5		9,76	38.47
H	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Via Enseada - Torre C			21	4	3.941	9,76	38.47
H	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Villa Mateus - Torre 1	Sul (Águas Claras) Sul (Águas Claras)	71936-250	21	4	3,941	9,76	38.47
1	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Villa Mateus - Torre 2		71931-180	17	1	533	21,01	11.20
-	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Villa Mateus - Torre 3	Sul (Águas Claras)	71931-180	17	1	533	21,01	11.20
ŀ	Brasilia - DF	Edificios Residenciais		Sul (Águas Claras)	71931-180	17	1	533	21,01	11.20
-	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Village Arquitetura De Lazer - Torre 1	Setor Industrial (Gama)	72445-050	15	2	700	24,35	17.04
8	Brasilia - DF		Village Arquitetura De Lazer - Torre 2	Setor Industrial (Gama)	72445-050	15	2	699	24,33	17.01
-	************	Edificios Residenciais	Village Arquitetura De Lazer - Torre 3	Setor Industrial (Gama)	72445-050	15	2	699	24,33	17.01
	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Village Manacá	Sul (Águas Claras)	71936-500	18	2	270	18,41	4.970
-	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Vivaldi Moreira	Norte (Águas Claras)	71915-750	19	1	260	26,38	6.86
1	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Vive La Vie - Torre A	Norte (Águas Claras)	71919-180	21	3	908	14,45	13.12
L	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Vive La Vie - Torre B	Norte (Águas Claras)	71919-180	21	3	908	14,45	13.12
	Brasília - DF	Edificios Residenciais	Vive La Vie - Torre C	Norte (Águas Claras)	71919-180	21	3	908	14,45	13.12
	Brasilia - DF	Edificios Residenciais	Vive La Vie Torre D	Norte (Águas Claras)	71919-180	21	3	908	14,45	13.12

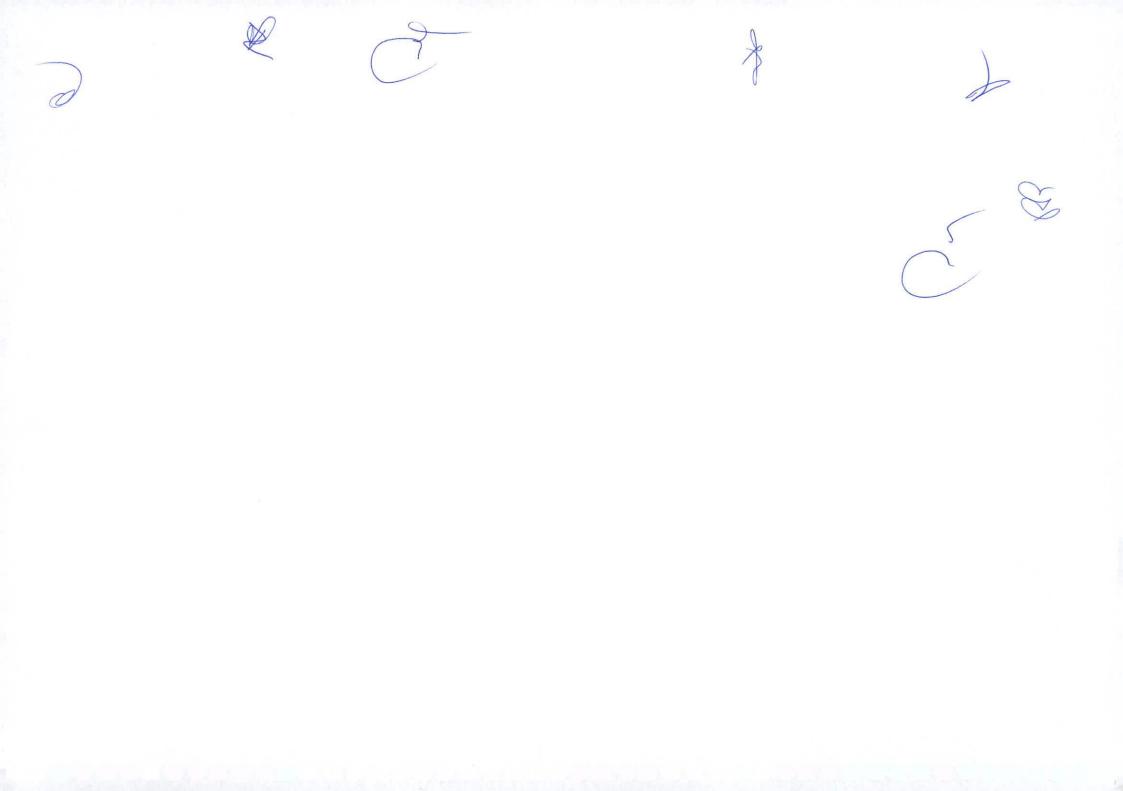






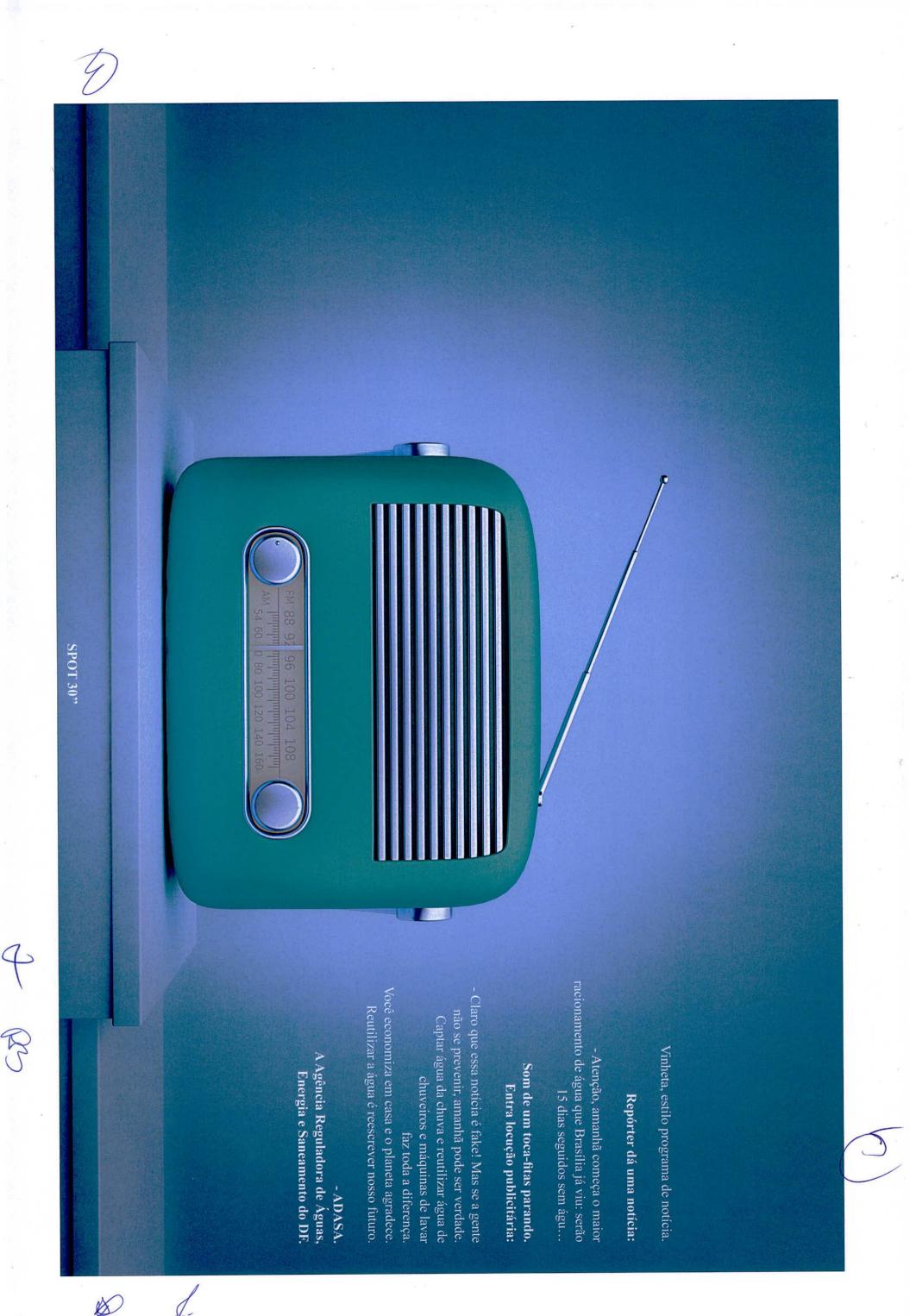
gen









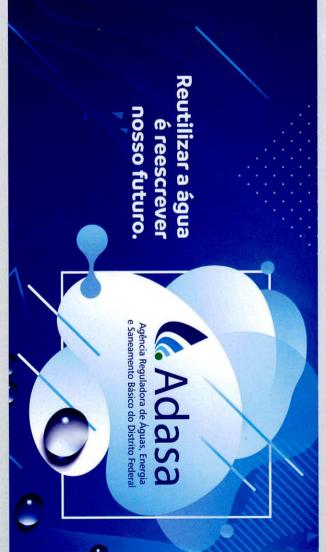
















D













CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

CONTECA

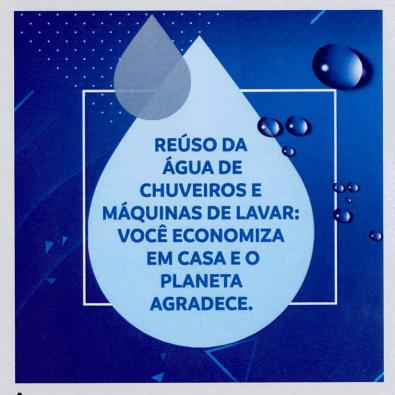
CONTECA

CON

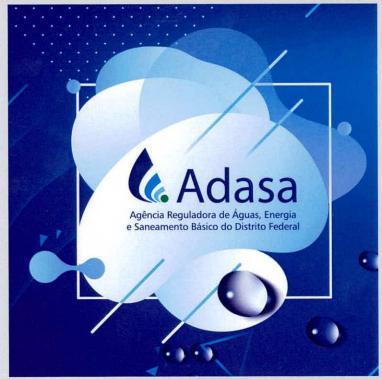


2









POST VÍDEO INSTAGRAM

6





Racionamento de água agora será 4 vezes por semana em todo o DF.

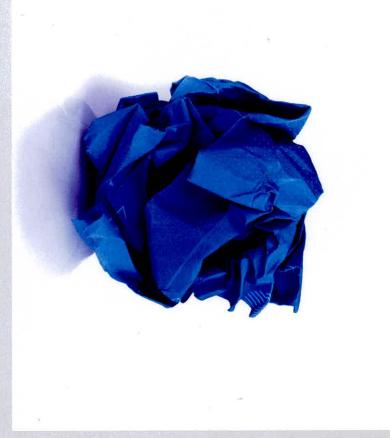
Hoje, essa notícia é fake, mas amanhã

verdade.

pode ser

W





BANNER 300X250



R

N

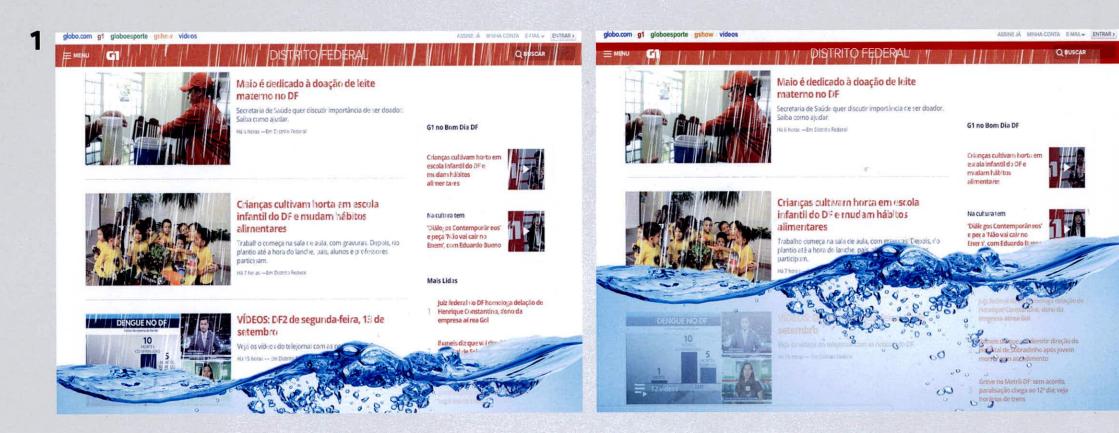
D

0



D









BILLBOARD COM RICH MEDIA

of pag























Texto do Post: Mude seus hábitos. Reutilizar a água é reescrever nosso futuro.



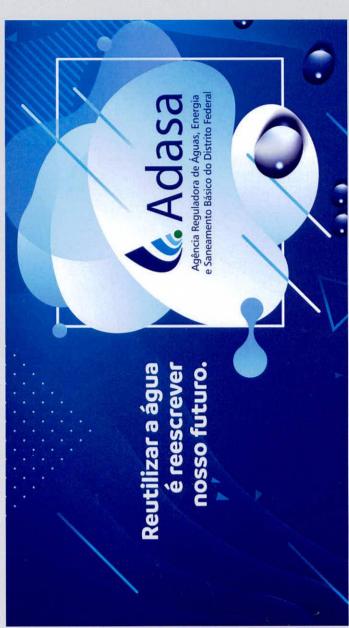
máquinas de lavar.

de chuveiros e

Por isso, é importante reutilizar a água

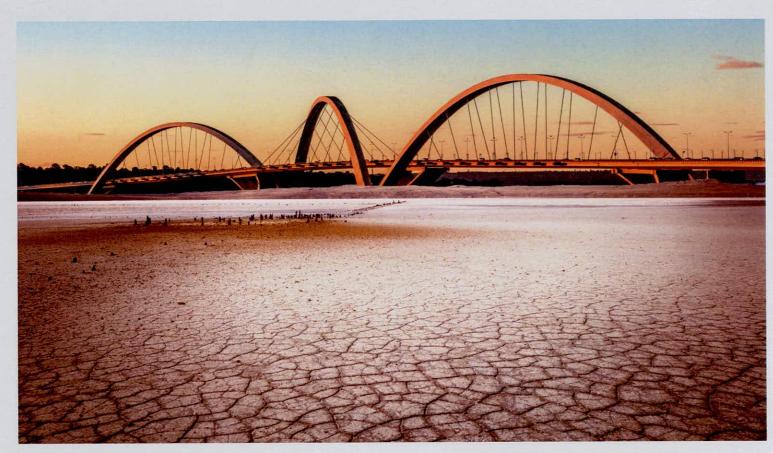


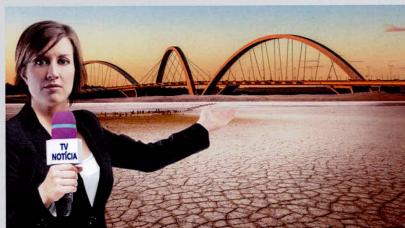














Repórter em um Pier, na beira do que seria o Lago Paranoá. A curiosidade maior é que o Lago está totalmente seco. Um barco caído no meio da terra seca ajuda a dar o tom que tal notícia geraria. O repórter fala:

- Olá, eu estou aqui, ao vivo, direto de Brasília, onde o principal lago da cidade, o Lago Paranoá, secou. Uma notícia que assustou os moradores e chamou a atenção de repórteres e ambientalistas do mundo todo. O fenômeno...

De repente, a imagem congela. E entra um carimbo sobre a tela: FAKE NEWS.

Entra locução em off:

- Hoje essa notícia é fake, mas amanhã pode ser verdade.

Corta para cenas de atitudes conscientes do uso da água no nosso dia a dia. Loc. off:

- Reúso da água de chuveiros e máquinas de lavar: você economiza em casa e o planeta agradece. Reutilizar a água é reescrever nosso futuro.

Lettering: Saiba mais em adasa.gov.br Entram assinaturas.







FILME 30"













